

Mittelständisches Traditionsunternehmen im Aufbruch

Seit über 110 Jahren entwickeln und produzieren wir anspruchsvolle Präzisionsinstrumente „Made in Germany“. Unsere Instrumente vertreiben wir in mehr als 100 Ländern der Welt ausschließlich über spezialisierte Fachhandelspartner. Zu unseren wichtigsten Geschäftsfeldern gehören dabei die Bereiche Dental, Implantologie und BoneManagement®, Chirurgie, Schmuckherstellung und Industrie. Unterstützt wird der Vertrieb durch eine Tochtergesellschaft in den USA. Mut zu neuen Ideen sind dabei wesentliche Antriebskräfte unseres Wachstums. Als stark expandierendes Unternehmen mit Hauptsitz in Neuss suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

MEISINGER
GERMANY / USA

International Sales Manager/in Naher und Mittlerer Osten

Ihre Ziele und Aufgaben:

Durch die Betreuung der Stammkundschaft als auch über Neukundenakquisition werden Sie unseren Umsatz im verantworteten Gebiet festigen und ausbauen. Bei der Kundenbetreuung und Umsetzung der Vertriebsaktivitäten unterstützt Sie unser Vertriebsinnendienst, das Marketing und Eventmanagement. Bei allen Aufgaben werden Sie von der Vertriebsleitung aktiv begleitet. Ihre Hauptaufgaben werden sein:

- Auf- und Ausbau bestehender Marktanteile sowie Akquisition neuer Kunden
- Bewerten und Erschließen „neuer“ Märkte
- Produktberatung, Kundenbetreuung, Anwendungsschulungen und Verkäufertrainings
- Durchführung von Messen, Ausstellungen und Kongressen / Workshops
- Aktives Angebotsmanagement
- Neuprodukteinführungen in allen unseren Geschäftsfeldern
- Mitwirkung bei der Erstellung des Vertriebsbudgets

Ihr Profil:

- Solide Ausbildung und/oder mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb (Export)
- Technisches Verständnis
- Branchenkenntnisse z.B. im Bereich Dental oder Medizintechnik sind von Vorteil
- Fließend Deutsch und Englisch, weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil
- Sie überzeugen durch ein sicheres und repräsentatives Auftreten
- Sie sind lernwillig und arbeiten zuverlässig und zielstrebig
- Reisebereitschaft und gute PC-Kenntnisse setzen wir voraus
- Sie sind belastbar, haben Freude an Ihrer Arbeit, sind ein echter Teamplayer und verlieren auch in stressigen Situationen weder den Überblick noch Ihre gute Laune

Unser Angebot:

Wir bieten ein hochinteressantes und verantwortungsvolles Aufgabengebiet bei einem innovativen, expandierenden Unternehmen in einer spezialisierten Branche mit moderner Fertigungstechnik. Eine gründliche und umfassende Einarbeitung bei leistungsgerechter Bezahlung ist bei uns eine Selbstverständlichkeit. Unsere Kultur ist u. a. geprägt durch Teamfähigkeit, Begeisterung, Zielstrebigkeit und Verantwortung. Gerne geben wir auch einem engagierten Berufsanfänger oder einem Bewerber mit Vertriebsinnendienstkenntnissen die Chance zu diesem bedeutenden Karriereschritt.

Bewerbung:

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wenn das die Chance ist, auf die Sie gewartet haben und Sie mit uns gemeinsam an der Realisierung unserer ehrgeizigen Ziele arbeiten wollen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Entgeltvorstellung schriftlich an folgende Adresse:

Hager & Meisinger GmbH
Personalabteilung
Hansemannstr. 10
41468 Neuss
Telefon: (02131) 2012-156
Fax: (02131) 2012-595
Email: karriere@meisinger.de



Hager & Meisinger GmbH
Hansemannstraße 10
41468 Neuss - Germany
Phone: +49 (0) 21 31-20 12-0
Fax: +49 (0) 21 31-20 12-222
Internet: www.meisinger.de
www.bone-management.de
eMail: info@meisinger.de

Weitere Informationen über unser Unternehmen, unsere Philosophie und unsere Produkte finden Sie unter www.meisinger.de